



SUR 2 ANS
1 SEMAINE
CFA
1 SEMAINE
ENTREPRISE

CAP EMPLOYÉ DE VENTE SPÉCIALISÉ

OPTION A : PRODUITS ALIMENTAIRES

OPTION B : PRODUITS D'ÉQUIPEMENTS COURANTS

APPRENDRE À

- Accueillir et conseiller la clientèle
- Mettre en rayon de façon attractive
- Développer un argumentaire de vente
- Gérer une caisse, des stocks
- Travailler en équipe

Au sein

- de petits magasins spécialisés
- de grands magasins spécialisés ou non
- d'hyper et supermarchés
- de galeries marchandes

QUALITÉS REQUISES

Une bonne présentation / Bonne élocution, aisance verbale / Disponibilité / Courtoisie et tac / Sens relationnel et commercial / Dynamisme / Bonne résistance physique / Sens de l'organisation

TÂCHES SUSCEPTIBLES D'ÊTRE CONFIÉES À L'APPRENANT

- Accueillir, écouter et conseiller les clients
- Conclure une vente
- Connaître les produits et les arguments de vente
- Gérer la caisse
- Gérer le suivi des stocks
- Savoir rendre le produit attractif

Les particularités du métier

Le vendeur est amené à travailler le samedi, voire le dimanche selon les entreprises.

CONDITIONS D'ADMISSION

Le jeune doit être âgé de 16 ans à 29 ans ou de 15 ans au sortir de 3^{ème}.

POURSUITE D'ÉTUDES

- Bac Pro Métiers du Commerce et de la Vente
- BP Charcutier Traiteur
- Bac Pro Technicien Conseil Vente en Animalerie
- ...

ÉVOLUTIONS PROFESSIONNELLES

- Vendeur en magasin
- Conseiller de vente
- Conseiller commercial
- Employé de libre service
- ...



INSCRIPTION SITE D'ÉVRY-COURCOURONNES

01 60 79 75 64 - tertiaire.e@fdme91.fr

Renseignements : www.facmetiers91.fr