



SUR 2 ANS

1 SEMAINE
CFA

1 SEMAINE
ENTREPRISE

CAP - EMPLOYÉ DE VENTE SPÉCIALISÉ

OPTION A : PRODUITS ALIMENTAIRES

APPRENDRE À

- Accueillir et conseiller la clientèle
- Mettre en rayon de façon attractive
- Développer un argumentaire de vente
- Gérer une caisse, des stocks
- Travailler en équipe.

Au sein

- de petits magasins spécialisés
 - de grands magasins spécialisés ou non
 - d'hyper et supermarchés
 - de galeries marchandes
- (Secteurs alimentation et produits frais).

QUALITÉS REQUISES

Une bonne présentation / Bonne élocution, aisance verbale / Disponibilité, courtoisie et tact.

TÂCHES SUSCEPTIBLES D'ÊTRE CONFIÉES À L'APPRENTI

- Accueillir, écouter et conseiller les clients
- Conclure une vente
- Connaître les produits et les arguments de vente
- Gérer la caisse
- Gérer le suivi des stocks
- Savoir rendre le produit attractif.

Les particularités du métier

Le vendeur est amené à travailler le samedi, voire le dimanche selon les entreprises (boulangerie / pâtisserie par exemple).

CONDITIONS D'ADMISSION

Le jeune doit être âgé de 16 ans à 29 ans ou de 15 ans au sortir de 3^{ème} ou de DIMA.

POURSUITE D'ÉTUDES

- Bac Pro Commerce
- BP Charcutier Traiteur...

ÉVOLUTIONS PROFESSIONNELLES

- Vendeur en magasin
- Conseiller de vente...

INSCRIPTION SITE D'ÉVRY

01 60 79 75 64 - tertiaire.e@fdme91.fr

Renseignements : www.facmetiers91.fr