



SUR 9 MOIS
3 JOURS
CFA
7 JOURS
ENTREPRISE

CQP

CERTIFICAT DE QUALIFICATION PROFESSIONNELLE

VENDEUR AUTOMOBILE CONFIRMÉ

APPRENDRE À

- Préparer et réaliser l'ensemble des activités de prospection et de fidélisation
- Gérer son secteur
- Établir une offre commerciale
- Maîtriser les étapes d'une vente ou d'une négociation
- Évaluer la reprise d'un véhicule d'occasion

Au sein

- de PME ayant pour activité principale le commerce et la réparation des véhicules automobiles
- de réseaux constructeur
- d'importateurs de véhicules
- de filiales
- de succursales
- de concessions automobiles
- de mandataires automobiles

QUALITÉS REQUISES

Écoute / Esprit d'équipe / Résistance / Dynamisme / Challenger

TÂCHES SUSCEPTIBLES D'ÊTRE CONFIÉES À L'APPRENANT

- Développer le portefeuille clients et prospects
- Élaborer un plan d'action commerciale
- Estimer un véhicule d'occasion
- Proposer un plan de financement

Les particularités du métier

Maîtriser les technologies de l'information et de la communication

CONDITIONS D'ADMISSION

Contrat de professionnalisation, Formation continue ou VAE :

- Niveau BAC + 2 dans les domaines de la vente, du commerce ou titulaire d'un BTS Maintenance des véhicules
- Titulaire du permis B

POURSUITE D'ÉTUDES

- Licences professionnelles
- ...

ÉVOLUTIONS PROFESSIONNELLES

- Adjoint au chef des ventes
- Conseiller des ventes
- Attaché commercial
- Chef des ventes



INSCRIPTION SITE D'ÉVRY-COURCOURONNES

01 60 79 93 36 - s.passave@fdme91.fr

Renseignements : www.facmetiers91.fr