



Mis à jour en septembre 2021

# BACHELOR RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL INDUSTRIE

**EN PROJET**



**SUR  
1 AN**  
25% CFA  
75%  
ENTREPRISE

## OBJECTIFS



Certifié par l'ACFCI  
Réseau Negoventis

À l'issue de la formation, le titulaire du bachelors Responsable du Développement Commercial spécialisé industrie sera capable de :

- Élaborer et proposer la politique commerciale de son entreprise,
- Analyser et évaluer les différentes composantes du marché
- Assurer la veille concurrentielle des marchés, des produits, des concurrents et de leurs environnements
- Déterminer les orientations stratégiques, les objectifs à atteindre et les moyens à mettre en place
- Conduire, dans son secteur de vente, les négociations commerciales importantes en France et à l'étranger
- Maîtriser les techniques essentielles de management
- Évaluer les performances de ses collaborateurs
- Animer, coordonner et contrôler les activités de ses collaborateurs, nécessaires au développement sur le marché
- Assurer une veille sur les innovations techniques développées dans les entreprises industrielles
- S'inscrire dans une démarche RSE (Responsabilité Sociale des Entreprises)

## POURSUITE D'ÉTUDES

- Master professionnel

## ÉVOLUTIONS PROFESSIONNELLES

- Responsable commercial / technico-commercial
- Chef des ventes
- Chargé d'affaires
- Responsable grands comptes

## CONDITIONS D'ADMISSION

Être titulaire d'un diplôme de niveau 5 (BAC +2) dans le secteur scientifique ou technique

ou

Justifier d'une expérience professionnelle de 3 ans dans le secteur industriel ou technique.

**Prérequis exigés :** aucun

## CONTRAT

**APPRENTISSAGE**



Jeune de  
16 à 29 ans

**PROFESSIONNALISATION**



Sans condition  
d'âge

## CALENDRIER

Entrée possible de septembre à décembre.  
Nous consulter pour les prochaines dates de session.

## DURÉE

427 heures

## TARIF

- 1/ en alternance : coût de la formation pris en charge par l'OPCO de la branche professionnelle.
- 2/ financement personnel : nous contacter.

[www.facmetiers91.fr](http://www.facmetiers91.fr)

Crédit photo ©Gorodenkoff-AdobeStock

ÉVRY-COURCOURONNES

01 60 79 75 64 - [tertiaire.e@fdme91.fr](mailto:tertiaire.e@fdme91.fr)

INFOS

BÂTIMENT B

Filière Tertiaire



# BACHELOR RESPONSABLE DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL INDUSTRIE



**Parcours certifiant en anglais obligatoire** en partenariat avec notre CEL (Centre d'Études de Langues) ou séjour à l'étranger.  
Participation financière de l'apprenant.



## MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Alternance de théorie et de pratique

- Présentiel
- Distanciel

## ÉVALUATION

- Contrôle continu
- Examen blanc
- Contrôle en Cours de Formation
- Mises en situation
- Mémoire / soutenance
- Positionnement
- Examen final ponctuel

## HANDICAP

Site accessible aux Personnes à Mobilité Réduite. Accès à la formation et adaptation : contacter le référent handicap sur [mission.handicap@fdme91.fr](mailto:mission.handicap@fdme91.fr)

## MODALITÉS D'OBTENTION

Certification totale ou partielle par bloc de compétences pour tous les candidats (issus d'un parcours de formation initiale ou professionnelle et VAE)

## CONTENU DE FORMATION

### Gérer et assurer le développement commercial

- Définir un plan d'actions opérationnelles en cohérence avec la stratégie commerciale
- Exercer une fonction de veille de marché
- Structurer les actions à conduire et les suivre
- Effectuer le report de son activité
- Elaborer un budget prévisionnel

### Prospecter, analyser les besoins et négocier une offre

- Définir une stratégie et un plan de prospection
- Maîtriser les principaux outils de prospection et d'analyse
- Conduire un entretien de découverte et de négociation avec le client
- Maîtriser les techniques de communication nécessaire à la négociation
- Construire une offre technique et commerciale
- Collaborer à la rédaction du contrat de vente

### Manager une action commerciale en mode projet

- Organiser et mettre en place une équipe projet
- Maîtriser les outils de gestion de projet
- Planifier les étapes du projet
- Animer une réunion du groupe projet
- Évaluer et analyser les résultats d'un projet

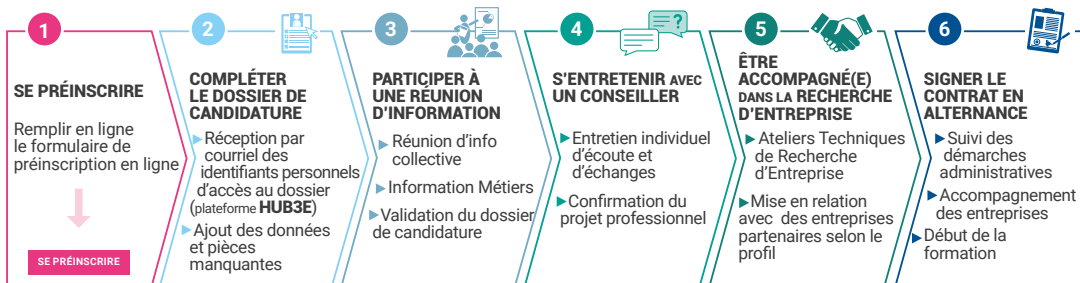
### Anglais appliqué au métier de commercial et termes techniques

### Spécialisations liées au domaine de l'industrie

## Lieu d'exercice de l'activité

Entreprises du domaine industriel au sein du service commercial /marketing

Inscription sur [www.facmetiers91.fr](http://www.facmetiers91.fr)



délai d'accès : 3 semaines entre la préinscription et l'admission de la candidature

ÉVRY-COURCOURONNES

01 60 79 75 64 - [tertiaire.e@fdme91.fr](mailto:tertiaire.e@fdme91.fr)

INFOS

BÂTIMENT B

Filière Tertiaire