

CCE 6

MENER UNE NÉGOCIATION COMMERCIALE

OBJECTIFS :

Conduire le processus permettant l'achat ou la vente d'un bien ou d'un service.

PROGRAMME :

UN PARCOURS SUR MESURE

Chaque candidat au CCE bénéficie d'un entretien préalable : situation professionnelle, objectif visé, choix du CCE ... Nos conseillers formation vous accompagnent dans le choix du parcours.

[schéma d'un parcours de formation global CCE du réseau CCI](#)

COMPÉTENCES ÉVALUÉES

Le CCE « Mener une négociation commerciale », certifie les compétences et les capacités de personnes en charge ou en situation de conduire des négociations commerciales dans le cadre de processus d'achat ou d'opérations de vente. Il recouvre les activités suivantes :

- Préparation à la négociation commerciale,
- Conduite de la négociation commerciale,
- Finalisation et évaluation de la négociation commerciale

LE PARCOURS CERTIFIANT EST COMPOSÉ DE 3 FORMATIONS

- [Les fondamentaux de la vente](#)
- [Développer son argumentaire](#)
- [La négociation commerciale](#)

Certification de Compétences en Entreprise du Réseau CCI France.
Certificat inscrit au répertoire spécifique. Code RS5444



Permet aux individus et aux entreprises de bénéficier d'une certification souple et adaptée, qui atteste de la maîtrise de compétences transverses. Répond aux enjeux individuels et collectifs de reconnaissance et de valorisation des compétences. Est vecteur de reconnaissance sociale et professionnelle au sein de l'entreprise et à l'externe, dans une logique de sécurisation des parcours.



Éligible au CPF grâce au CCE

[schéma CCE6 mener une négociation commerciale](#)

À SAVOIR

Dispositif

Inter – Intra – Éligible CPF

Public

salarié ou demandeur d'emploi

Pré requis

Test de positionnement

Modalités pédagogiques

Pédagogie interactive et études de cas

Présentiel

Moyens d'encadrement

Consultants praticiens de l'entreprise

Modalités d'évaluation

Examen

Validation

CCE valable 5 ans



Certificateur : **CCI FRANCE**

Organisation

Durée : 6 jours

Tarifs

En Inter : 2 310 € – [voir calendrier](#)

En Intra : [nous consulter](#)

Lieu : FDME

Délais d'accès : 2 à 4 semaines

Modalités d'accès : Préinscription

CONTACT

[01 60 79 74 21](tel:0160797421)

formation.continue@fdme91.fr

ACCESSIBILITÉ

aux personnes en situation de handicap

Site et formations accessibles* aux Personnes en situation de handicap ou situations pénalisantes

ponctuelles. Contacter le référent handicap sur mission.handicap@fdme91.fr

** des aménagements pourront être nécessaires le cas échéant sur demande de l'intéressé*